RELATÓRIO ANALÍTICO: FESTA DA POLENTA

Relatório do levantamento realizado durante a Festa da Polenta 2014, no município de Venda Nova do Imigrante – ES, nos dias 11,12, 18 e 19 de outubro de 2014





RELATÓRIO DA PESQUISA DE DEMANDA TURÍSTICA: FESTA DA POLENTA

Cliente:

SECRETARIA DE ESTADO DE TURISMO DO ESPÍRITO SANTO

Empresa Responsável pela Pesquisa:

GMR INTELIGÊNCIA DE MERCADO LTDA

Data:

10/11/2014



Resumo

O presente relatório é a apresentação da pesquisa de demanda turística realizada durante a Festa da Polenta, que ocorreu no município de Venda Nova do Imigrante, no Espírito Santo. A pesquisa foi realizada nos dias 11, 12, 18 e 19 outubro de 2014 pela GMR Inteligência de Mercado.

A pesquisa teve como objetivo principal identificar o perfil dos turistas e visitantes participantes do evento, bem como seu nível de satisfação em relação ao município de destino.

A coleta dos dados realizada entrevistou 401 pessoas.



SUMÁRIO

CENÁRIO	5
OBJETIVOS DA PESQUISA	7
O CAMPO	9
POPULAÇÃO INVESTIGADA	11
METODOLOGIA	13
RESULTADOS DA PESQUISA	15
PERFIL DOS RESPONDENTES	
A VIAGEM	
O EVENTO	
RESTAURANTES E HOTÉIS	
O DESTINO	
GASTO MÉDIO	37
OUESTIONÁRIO UTILIZADO	39



CENÁRIO



Na gestão turística, seja esta pública ou privada, as informações são fundamentais para um desenvolvimento equilibrado de um destino. Assim, a criação de uma ferramenta capaz de integrar informações dos diversos setores desta atividade possibilita uma compreensão integral do fenômeno.

Para atender a demanda por informações por parte do trade turístico e dos gestores públicos é necessário que haja um esforço simultâneo por parte dos envolvidos para a alimentação periódica de um sistema de informações baseado em indicadores específicos.

A Pesquisa Turística das Regiões do Estado do Espírito Santo tem por finalidade descrever o perfil do turista que visita o Estado, sendo um instrumento fundamental, norteador para o planejamento das atividades do setor. As Pesquisas Segmentadas são fundamentais para orientação e planejamento, uma vez que, através dela pode-se dimensionar o fluxo, perfil, motivo e a renda gerada pelo turismo. Destaca-se que cada segmento tem uma particularidade e um perfil específico de turista.



OBJETIVOS DA PESQUISA



A seguir elencamos os objetivos, geral e específico da investigação que foi realizada junto aos visitantes e turistas.

Objetivo Geral

Identificar o perfil dos turistas e visitantes participantes do evento realizado, bem como seu nível de satisfação em relação ao município de destino.

Objetivos Específicos

- Identificação do perfil dos turistas e visitantes no Estado por meio de suas características socioeconômicas.
- Avaliação da infraestrutura turística por parte dos turistas e visitantes.
- Avaliação da infraestrutura do destino por parte dos turistas e visitantes.



O CAMPO



A Festa da Polenta, que ocorreu em Venda Nova do Imigrante, revelou-se um evento com capacidade limitada de atrair visitantes de fora do estado, mas apresenta um alto nível de atratividade local. Ou seja, consegue atrair um bom fluxo – em termos quantitativos - de turistas do estado. No evento, para a realização da pesquisa, foram feitas 506 abordagens, sendo que 105 (21%) foram descartados por residirem em Venda Nova do Imigrante e 401 (79%) foram entrevistados, pois se enquadravam no perfil a ser investigado.





POPULAÇÃO INVESTIGADA



Nas pesquisas de demanda turística serão investigados dois tipos de visitantes no Estado, utilizando a definição da Organização Mundial do Turismo (OMT): o turista e o excursionista (visitante).

O turista é considerado o visitante temporário, nacional ou estrangeiro, cuja residência permanente é outra que não o local da pesquisa e que permanece neste local pelo menos 24 horas, ou efetua pelo menos um pernoite, permanecendo no local por, no máximo, 365 dias e que não exerça função remunerada na localidade.

O excursionista é considerado o visitante temporário, nacional ou estrangeiro, cuja residência permanente é outra que não o local da pesquisa e que permanece neste local por, no máximo, 24 horas, sem realizar pernoite e que não exerça função remunerada na localidade.



METODOLOGIA



A pesquisa contou com uma abordagem quantitativa com a aplicação de questionário estruturado de forma presencial (*face to face*), com uso de *smartphones*. O questionário utilizado se encontra ao final deste relatório, em capítulo próprio.

O período de realização das entrevistas – período de campo – compreendeu os dias 11,12, 18 e 19 de outubro de 2014.

Para este público foi estimado um tamanho amostral que compreendeu a realização de 401 entrevistas.



RESULTADOS DA PESQUISA



PERFIL DOS RESPONDENTES



Durante a realização do evento a equipe de pesquisadores da GMR Inteligência de Mercado abordou os participantes da Festa da Polenta 2014, seguindo os padrões técnicos recomendados para esta coleta de dados (Padrão ESOMAR¹/ABEP²).

As pessoas eram abordadas e, em uma pergunta filtro, era perguntado sobre o seu local de moradia permanente. Caso respondessem que residiam na cidade de Venda Nova do Imigrante ou cercanias, eram prontamente descartados e o pesquisador partia para uma nova abordagem.

Em relação ao gênero tivemos uma distribuição com 47% dos respondentes do gênero feminino e 53% masculino.

Em relação ao estado civil o maior percentual era de casados, com 51%. Em seguida tínhamos os solteiros, com 39%. Completavam a amostra, 7% de pessoas afirmando estar separadas/divorciadas e 4% de viúvos.

O perfil da amostra apontava para uma respondente jovem com 37,4 anos, em média, de idade e com uma mediana de 35 anos. Depreende-se dos números citados também uma homogeneidade no perfil.

Em termos de instrução tínhamos 45% da amostra com nível médio. Em seguida tínhamos 32% de respondentes com nível superior. 16% Tinham somente o ensino fundamental e por fim, 8% afirmavam ser pós graduados.

Em relação a renda familiar tivemos uma taxa de não-resposta (recusa) de, somente, 7%. A distribuição da renda informada se encontra a seguir no Gráfico 1.

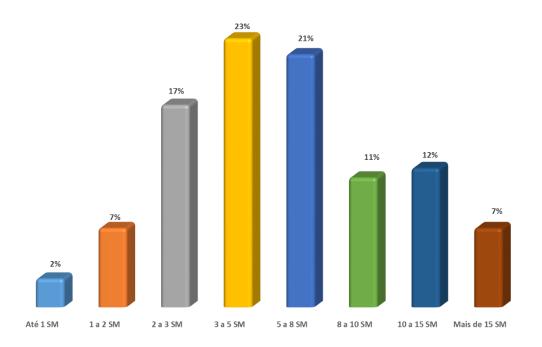
-

¹ European Society for Opinion and Marketing Research.

² Associação Brasileira de Empresas de Pesquisa.



Gráfico 1 - Renda Familiar



Podemos verificar que a renda familiar informada se concentrou nas faixas médias. Somente 9% da amostra afirmaram ter uma renda familiar menor que dois salários mínimos. Já os que afirmam ter mais de oito salários alcançou o percentual de 30% da amostra.

Em relação a procedência do entrevistado, tivemos apenas 0,5 % de respondentes afirmando ter residência permanente em um país estrangeiro. Isto representou dois entrevistados. A relação dos países está na tabela 1.

<u>Tabela</u> 1 – Origem dos turistas estrangeiros abordados

PAÍS	FREQUENCIA
Estados Unidos	1
Inglaterra	1

Já dentre os entrevistados de procedência nacional, tivemos representantes de 4 estados além do Espírito Santo. Rio de Janeiro, São Paulo, Minas Gerais e Acre. A tabela 2 apresenta a distribuição detalhada de sua origem.



<u>Tabela</u> 2 - Origem dos turistas nacionais abordados

ESTADO	FREQUÊNCIA	%
Espírito Santo	371	92,5%
Rio de Janeiro	13	3,2%
Minas Gerais	12	3,0%
São Paulo	2	0,5%
Acre	1	0,2%
TOTAL	399	100%

A seguir apresentamos a origem dos capixabas presentes ao evento. Destacamos somente os 15 municípios com mais turistas presentes.

<u>Tabela</u> 3 - Origem dos turistas residentes no estado do Espírito Santo.

MUNICÍPIO DO ES	FREQUÊNCIA	%
Vila Velha	183	49%
Serra	48	13%
Cariacica	39	11%
Cachoeiro do Itapemirim	25	7%
Colatina	8	2%
Aracruz	7	2%
Vargem Alta	6	2%
Guarapari	5	1%
Alegre	4	1%
Linhares	4	1%
Viana	4	1%
Alfredo Chaves	3	1%
Anchieta	3	1%
Marataízes	3	1%
Atílio Vivácqua	2	1%
Outros	27	7%



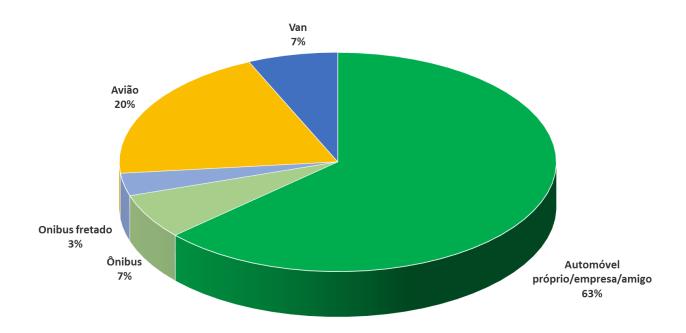
A VIAGEM



Um dos blocos de investigação de nossa pesquisa versava sobre as condições e a forma como a viagem foi realizada.

Segundo os entrevistados o principal modal para chegada ao Espírito Santo foi o "automóvel" (63%), seguido do "avião" (20%). O detalhamento dos modais, para chegada ao estado e a cidade destino, estão a seguir nos gráficos 2 e 3.

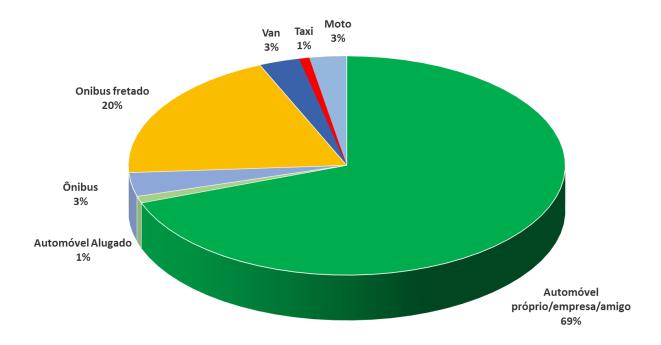
<u>Gráfico</u> 2 – Meio de Transporte para chegar ao Espírito Santo.



No gráfico 3 temos um padrão de resposta coerente ao gráfico 2, com a grande predominância da utilização do automóvel (69%) como meio e deslocamento dentro do estado.



<u>Gráfico</u> 3 – Meio de Transporte para chegar ao Destino.

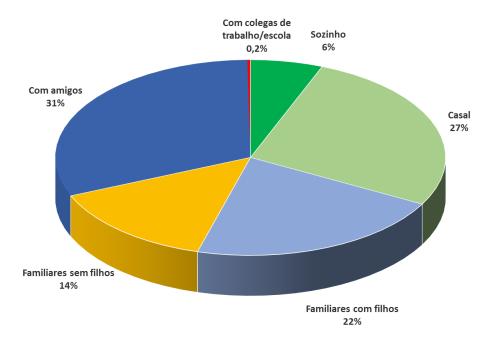


A pergunta sobre "com quem foi feita a viagem" apresentou uma grande divisão, não tendo uma categoria predominante. A viagem "com amigos" totalizou 31%. Em seguida tivemos a viagem com o companheiro(a) (casal) com 27% das menções. 22% Dos entrevistados eram familiares com filhos. A viagem solitária totalizou somente 6% das respostas O detalhamento dos percentuais se encontra no gráfico 4.

Em média, para os casos que responderam estar viajando acompanhado, o número de acompanhantes era 6,4 pessoas. A mediana obtida para esta variável foi de 3 pessoas.



Gráfico 4 - Viajando com quem?



A tabela 4 apresenta os meios nos quais os entrevistados obtiveram informações sobre o evento.

<u>Tabela</u> 4 – Meio pelo qual tomou conhecimento do evento?

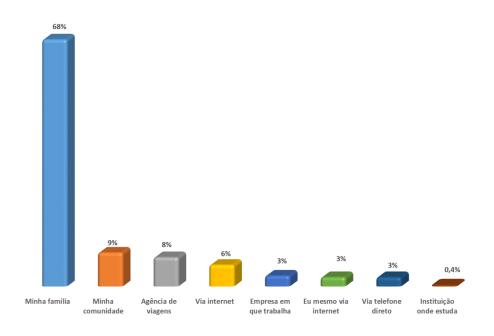
EVENTO	FREQUÊNCIA	%
Parentes/Amigos	143	36%
TV/Rádio	103	26%
Já vim em edições	69	17%
Internet	61	15%
Empresa	8	2%
Outdoor/ Cartazes	8	2%
Jornal	7	2%
Convites	1	0,2%
Agência	1	0,2%

A principal forma de informação foi a comunicação via parentes e amigos. Em seguida tivemos a propaganda em Rádio e TV.

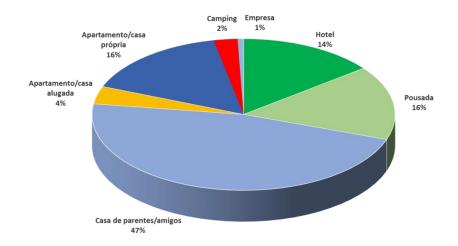


Para 41% dos entrevistados a viagem não contou com um planejamento formal. O Gráfico 5 apresenta as formas de organização adotada por aquele que informaram ter feito algum tipo de planejamento formal.

Gráfico 5 - Forma de organização da viagem



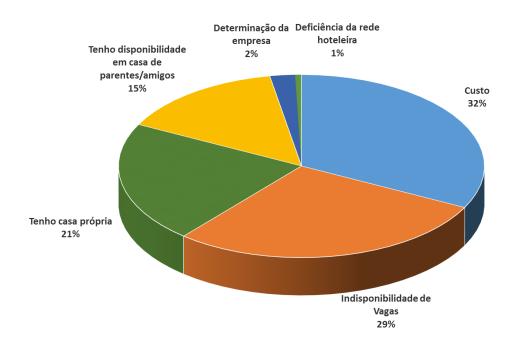
No gráfico 6 apresentamos os locais de hospedagem utilizados pelos respondentes. <u>Gráfico</u> 6 – Local de hospedagem





Foi questionado aos respondentes, que afirmaram não ter se hospedado em hotel ou pousada, o motivo para sua decisão. A resposta mais frequente foi o "custo" (32%) em seguida tivemos a "indisponibilidade de vagas. Os demais motivos estão no Gráfico 7.

Gráfico 7 - Motivos por não ter se hospedado em hotel ou pousada.



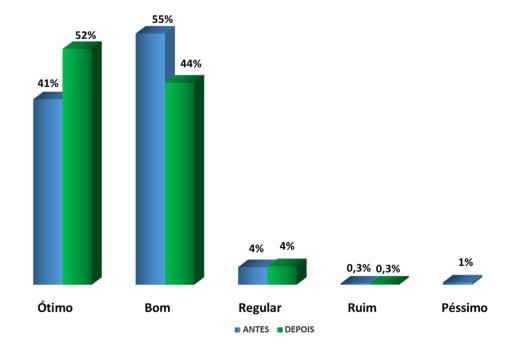
Ainda em relação a viagem, 51% dos entrevistados afirmaram estar retornando ao mesmo evento.

O fato de o evento ser realizado em Venda Nova do Imigrante foi apontado como muito importante – influenciou a viagem – por 78% dos entrevistados. Para 18% o fato de o evento ter sido realizado nesta cidade não teve nenhum impacto. Por fim, 4% afirmaram que o local do evento teve uma pequena influência na sua decisão de participar.

O evento causou um, pequeno, impacto positivo na imagem da cidade. Podemos afirmar isso a partir da leitura do gráfico 8. O gráfico aponta que a percepção da cidade melhorou de forma sensível, para os entrevistados.

<u>Gráfico</u> 8 – A imagem do destino, antes e depois.

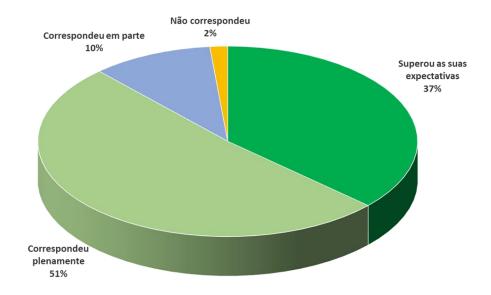




Em relação as expectativas podemos afirmar que houve um forte impacto. Para 88% dos respondentes a viagem correspondeu ou superou as suas expectativas. Para 10% a viagem "atendeu em parte" as suas expectativas e para 2% a viagem não correspondeu às expectativas.



<u>Gráfico</u> 9 – Atendimento as expectativas da viagem



Entendemos que a superação e/ou atendimento da expectativa são fatores de um mesmo *drive* que conduzem a satisfação.

Perguntados diretamente sobre a intenção de retorno e a recomendação do evento e do destino obtivemos as seguintes respostas:

- 97% afirmaram pretender voltar ao evento
- 99% afirmaram recomendar o evento
- 98% afirmaram pretender retornar ao destino

Destaca-se que para, 31% dos respondentes esta foi a sua primeira viagem a Venda Nova do Imigrante.

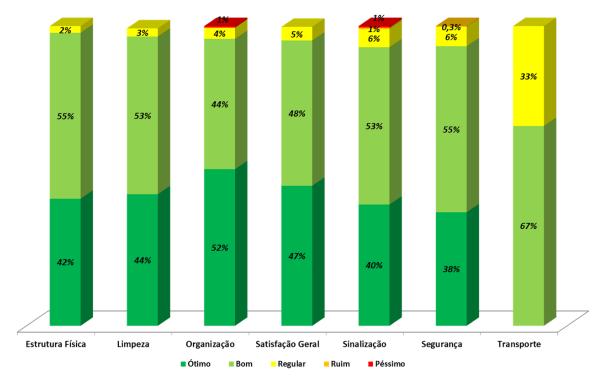


O EVENTO



A seguir apresentamos a avaliação da estrutura a disposição da Festa da Polenta 2014. Como pode ser percebido todos os elementos avaliados apresentaram um bom desempenho, a exceção do transporte.

<u>Gráfico</u> 10 – Qualificação das instalações e serviços



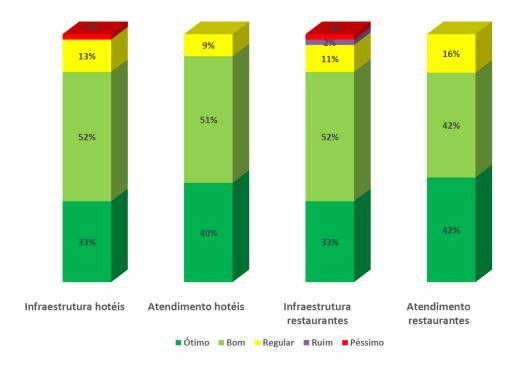


RESTAURANTES E HOTÉIS



Um bloco de questões versava sobre o atendimento e infraestrutura oferecidos pelos hotéis e pousadas e pelos bares e restaurantes frequentados no destino. O gráfico abaixo (gráfico 11) apresenta os resultados obtidos na avaliação destes dois aparelhos de atendimento ao turista.

<u>Gráfico</u> 11 – Qualificação do atendimento e infraestrutura oferecido pelos hotéis e pousadas e bares e restaurantes



A análise dos resultados obtidos e exibidos no gráfico acima nos permite concluir que os meios de hospedagem e os restaurantes tiveram uma avaliação positiva. A taxa de utilização destes equipamentos foi bem baixa, dada a natureza do evento onde a mediana do tempo de permanência foi igual a um dia, ou seja, as pessoas não permaneceram muito tempo no município. Desta forma, o consumo destes serviços foi prejudicado.

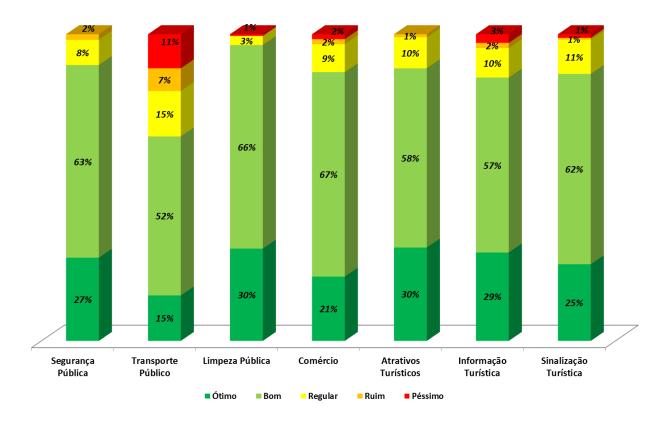


O DESTINO



Em relação ao destino foram feitos questionamentos a respeito da infraestrutura a disposição do munícipe, do visitante e do turista. Os gráficos 12 e 13 fornecem a avaliação realizada pelos entrevistados.

Gráfico 12 - Qualificação da infraestrutura oferecida

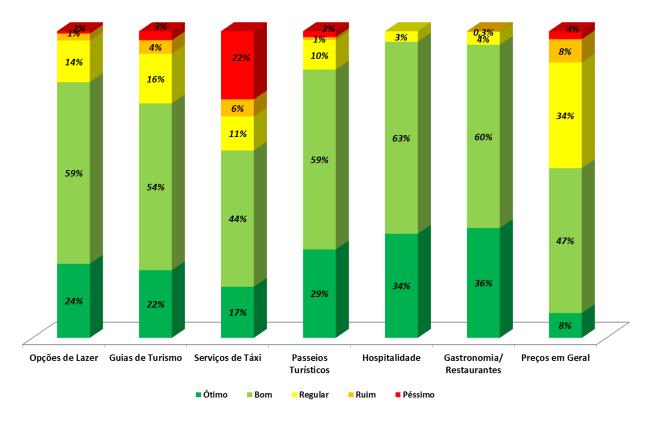


Os itens que são de competência dos organismos públicos, seja estadual ou municipal, apresentam um desempenho inferior aqueles oferecidos pela iniciativa privada, a exceção dos preços em geral, que foram objeto da pior avaliação dentre os itens analisados.

Os destaques negativos da avaliação foram: os transportes públicos, os serviços de táxi e os preços praticados.



<u>Gráfico</u> 13 – Qualificação dos atrativos presentes



Nas tabelas 5.1 e 5.2 estão indicadas as justificativas para as notas "ruim" e "péssimo" informadas nas avaliações destes itens (gráficos 12 e 13).

<u>Tabela</u> 5.1 – Motivos para as avaliações "ruim" e "péssimo".

Segurança Pública	Citações
Não viu policiamento	5
Pouco policiamento	1

Transporte público	Citações
Não tem	4
Demorado	1

Limpeza Pública/atrativos	Citações
Muito sujo	2

Comércio	Citações
Tudo fechado	4
Sem opção	2



<u>Tabela</u> 5.2 – Motivos para as avaliações "ruim" e "péssimo".

Atrativos turísticos	Citações
Não tem opções de lazer	2

Informação turística	Citações
Sem sinalização	5
Não tem placa	2
Pouca divulgação	1

Sinalização turística	Citações
Não tem	6

Opções de lazer	Citações
Não tem	6
Limitado a festa	1
Não viu	1

Guias de turismo	Citações
Não tem	2
Não vi	2
Nunca viu	1

Serviço de táxi	Citações
Não viu	3
Não tem	1
Pouca opção	1

Passeios turísticos	Citações
Não tem	2
Falta	1

Gastronomia / restaurantes	Citações		
Comida ruim	1		

Preços em geral	Citações
Caro	26
Muito caro	12
Salgado caro	1

A tabela 6 descreve as principais atividades desenvolvidas no destino por parte dos entrevistados.



Tabela 6 - Atividades realizadas no destino

ATIVIDADES	FREQUÊNCIA	%
Assistiu eventos	226	89%
Participou de festas populares	199	78%
Conheceu pratos e comidas típicas	193	76%
Diversão noturna	51	20%
Visita a atrativos histórico-culturais	26	10%
City Tour	15	6%
Atividades na natureza	9	4%
Atividades em meio rural	5	2%
Frequentou praias/Cachoeiras	5	2%
Trabalhar	4	2%
Fez contatos profissionais	3	1%
Fez visita a parques temáticos	3	1%
Praticou esportes de aventura	3	1%

Já na tabela 7 estão indicados os principais equipamentos e serviços apontados como insuficientes pelos turistas e visitantes entrevistados durante o evento. Destacamos que 77% dos entrevistados afirmaram não ter sentido a falta de algo no destino.

<u>Tabela</u> 7 – Equipamentos e serviços faltantes no destino

O QUE FALTOU	FREQUÊNCIA	%
Infraestrutura para atender o	23	25%
Informações Turísticas	21	23%
Bancos /Caixas Eletrônicos	18	20%
Opções de Lazer	17	18%
Telefonia	10	11%
Segurança	10	11%
Bons Hotéis	10	11%
Transporte Público	3	3%
Bons Restaurantes	2	2%
Água	2	2%
Assistência Médico- Hospitalar	1	1%



GASTO MÉDIO



A tabela 8 apresenta, de forma detalhada, o gasto realizado pelos turistas e visitantes abordados durante o evento. Nela estão consolidadas as respostas de todos aqueles que informaram ter realizado algum desembolso durante a sua estada no destino.

Na tabela apresentamos, além dos valores médios, o valor da mediana dos gastos. Ele é um melhor estimador para as variáveis que apresentam uma grande amplitude. É recomendado que se observe os dois valores de forma conjunta.

Tabela 8 - Gastos realizados durante a visita

	GASTO					
ITEM	Mínimo	Máximo	Médio	Mediano		
Deslocamento até o destino	R\$ 0,00	R\$ 2.000,00	R\$ 73,33	R\$ 50,00		
Deslocamento interno (dentro do	R\$ 0,00	R\$ 522,00	R\$ 12,31	R\$ 0,00		
Hospedagem	R\$ 0,00	R\$ 3.000,00	R\$ 60,70	R\$ 0,00		
Alimentação	R\$ 0,00	R\$ 1.000,00	R\$ 113,33	R\$ 100,00		
Atrativos e Passeios	R\$ 0,00	R\$ 500,00	R\$ 42,20	R\$ 20,00		
Compras	R\$ 0,00	R\$ 1.900,00	R\$ 31,11	R\$ 0,00		
Outros Gastos	R\$ 0,00	R\$ 400,00	R\$ 13,41	R\$ 0,00		
Gasto Total	R\$ 0,00	R\$ 3.260,00	R\$ 268,79	R\$ 150,00		
Gasto por dia de permanência	R\$ 0,00	R\$ 2.806,00	R\$ 177,64	R\$ 125,00		
Gasto per capita	R\$ 0,00	R\$ 1.495,00	R\$ 134,52	R\$ 70,00		
GMDI	R\$ 0,00	R\$ 701,50	R\$ 86,39	R\$ 60,00		

Uma pergunta associada ao gasto médio era o número de pessoas englobadas neste desembolso. A resposta apresentou uma média de 2,5 pessoas e uma mediana de 2 (duas) pessoas para os gastos informados. Podemos afirmar que os desembolsos informados estavam concentrados na própria pessoa entrevistada.

Destacamos que para o cálculo dos gastos <u>foram considerados os valores</u> <u>informados igual a zero</u>. Além disso, para o cálculo do "Gasto Total", "Gasto por dia de permanência", "Gasto per capita" e "GDMI", não foi considerada a informação coletada na variável destinada a coletar o gasto relativo ao "Deslocamento até o Destino".



QUESTIONÁRIO UTILIZADO



Pesquisa de Fluxo Turístico - Questionário Padrão

resquisa de Huxo Turistic	
CONTRO	
Entrevistador:	Data:/
Entrevistado:	Telefone:
	1
FILTROS DA PESQUISA	
O Sr.(a) é residente nesta cidade?	
1. Sim (agradeça e indique "morador" no quadro con	ntagem) 2. Não (próximo filtro)
O Sr.(a) pernoitou/irá pernoitar nesta cidade?	
1. Sim (indicar no quadro contagem: Turista)	. Não (indicar no quadro contagem: Visitante)
0.1 - Evento:	
BLOCO I – ORGANIZA	ÇÃO DA VIAGEM
1.1 – Qual local de sua residência permanente?	
1.1.1 – País:	
1.1.2 – Estado:	
1.1.3 – Município:	
1.2 - Como soube deste evento?	
	- () Convite
2 – () Empresa 9	-() Clientes
	0 – () TV / Rádio
	1 – () Folder
	2 – () Jornal
	3 – () Outro. Qual?
7 – () Outdoor / cartazes	
1.3 – Quem o acompanha (ou acompanhou) nesta via	
1 () Sozinho (pule para a Q.1.5) 2 () Em grupo / am	
4 () Familiares com filhos 5 () Familiares sem	n filhos 6 () Em excursão
7 () NS/NR 8 () Outro, qual?	
1.4 Quantas pessoas o acompanham nesta viagem?_	
1.5 – Como esta viagem foi organizada?	
1. () Agência de viagens	
2. Eu mesmo organizei:	
2.1. () Via Internet 2.2. () Via Internet	t site de 2.3. () Via contato telefônico direto
Agência/operadora compras coletivas	
3. () Empresa em que trabalha	
4. () Instituição onde estuda	
BLOCO II – CARACTERÍ	STICAS DA VIAGEM
2.1- Qual o meio de transporte que o(a) Sr.(a) utilizou	
	3 () Trem (Venda Nova do Imigrante/Minas)
4 () Avião	6 () Navio
7 () NS / NR 8 () Outro, qual?	o () Navio
2.2 - Qual o meio de transporte que o(a) Sr.(a) utilizou	nara chegar ao seu destino final? (municínio
em que passou a maior parte do tempo)	para chegar ao seu destino ilitar: (iliunicipio
1 – () Automóvel Próprio 2 – () Automóvel Alugad	do 3 – () Trem (Venda Nova do
(,	Imigrante/Minas)
4 – () Avião 5 – () Ônibus Rodoviári	,
7 – () Navio 8 – () Não sabe	9 – () Não respondeu
10 () Outro qual?	



			_				
2.3 - Qual seu gasto estimado no destino	com os s	eguintes	itens:				
Deslocamento até o destino R\$							
	R\$						
	R\$						
<u> </u>	R\$						
	R\$						
<u> </u>	R\$						
Outros Gastos	R\$						
2.4 – Pensando em todos estes gastos, o	uantas pe	ssoas e	stão incluíd	las? № de	pessoas		
2.5 - Onde o senhor se hospedou / está l	nospedado	0?					
1 – () Hotel (vá para 2.6)							
2 – () Pousada (vá para 2.6)							
3 – () Casa de parentes /amigos (vá para	2.5.1)						
4 – () Apto / casa alugada (vá para 2.5.1)	,						
5 – () Apto / casa própria (vá para 2.6)							
6 – () Camping (vá para 2.6)							
7 – () Outro. Qual?	(v	ڇ para 2	.6)				
8-() NS / NR							
2.5.1 – Por qual razão não optou por hote	el ou pous	ada?					
2.6 – Qual o tempo de permanência (vai p	ormanoco	or – 60 3	inda não os	tá indo or	nhora) noste	município?	,
Nº de dias	Jermanece	- SC a	iliua liao es	ita iliuo ei	ilbora) ileste	- mumcipio :	
2.7. É a primeira vez que vem ao evento (perguntar	soment	e para os e	ventos co	m edições a	ınuais)?	
() Sim () Não							
2.8. É a primeira vez que vem ao destino	?						
() Sim () Não							
2.9 - O fato de (falar o no	me do mu	nicípio)	sediar este	evento ir	fluenciou na	a sua decisã	10
de vir à cidade?							
1 – () Muito 2 – ()	Pouco			3-() Na	ão influenciοι	ı	
2.10 - Quais as atividades o(a) Sr(a). des	envolveu	no muni	cípio em qu	e ficou / e	está hosped	ado (Respos	sta
múltipla)					•	` '	
• •	Visita a at	rativos h	istórico-	3-()C	onheceu prat	tos e comidas	s
esportivos Cultura	is			típicas	·		
4-() Fez visitas a parque $5-()$	Frequento	ou praias	tomar/	6-()D	iversão Notu	rna	
temáticos sol/Cad	hoeiras	·			staurantes/bo		
7 – () City Tour 8 – ()	Atividades	s na Natu	ıreza	9 - () A	tividades em	meio rural	
10 – () Participou em Festas 11 – () Praticou	Esportes	s de	12 – ()	Praticou Espo	ortes	
Populares Aventu				Recreacion			
13 - () Contatos Profissionais 14 ()	NS / NR			15 ()Ou	tro. Qual?		
BLOCO III – AVALIAÇÕES							
3.1. Qual a imagem o(a) Sr.(a) tinha do de	etino?						
3.1. Quai a illiagelli o(a) 31.(a) tillia do de	, Still 0 :						
	Ótimo	Bom	Regular	Ruim	Péssimo	NR/NA	
Antes da viagem							
Depois da viagem							
Dopois da viageiri					<u> </u>		
2.2. A vianom a acta destinar atenderias	á atam-la		(D.O. 0.1-1!	<u> </u>			
3.2. A viagem a este destino: atendeu/est					,	\ NIC/NID	
() Superou as () Correspondeu		orrespon) Não	/) NS/NR	
suas expectativas plenamente	em pa	ai l C		rresponde cepcionou			



3.3. Qualifique as instalações e serviços do local do evento:

INSTALAÇÕES E SERVIÇOS	Ótimo	Bom	Regular	Ruim	Péssimo	NR/NA
Organização do evento						
Sinalização						
Segurança						
Limpeza Geral						
Instalações Sanitárias						
Estrutura Física						
Transporte (táxi, ônibus)						
Grau de satisfação com o evento						
Outros (citar):						

3.4. Avalie os serviços, atrativos e infraestrutura utilizados no destino

SERVIÇOS, ATRATIVOS E INFRAESTRUTURA	Ótimo	Bom	Regular	Ruim	Péssimo	NR/NA
Segurança pública						
Transporte público						
Limpeza pública e dos atrativos						
Comércio						
Atrativos turísticos						
Informação turística						
Sinalização turística						
Opções de lazer e entretenimento						
Guias de turismo						
Serviço de táxi						
Passeios turísticos						
Hospitalidade						
Gastronomia / restaurantes						
Preços em geral						
Outros (citar):	•	•	•	•	•	

3.4.1. Perguntar o porque das avaliações '	"Ruim" e	"Péssimo"	para as	categorias	elencadas
anteriormente:					

3.5. Avalie os serviços e infraestrutura dos hotéis / restaurantes do destino:

	Ótimo	Bom	Regular	Ruim	Péssimo	NR/NA
Infraestrutura – pousada / hotel /						
camping						
(Apenas para aqueles que utilizaram						
este serviço)						
Atendimento em bares / restaurantes						
Atendimento – pousada / hotel /						
camping						
(Apenas para aqueles que utilizaram						
este serviço)						
Atendimento em bares / restaurantes						



() Água / energia / telefonia () Bons hotéis () Infraestrutura para atender o turista. Qual? () Transporte público	() Bancos/caixas eletrônicos () Bons restaurantes () Opções de lazer. Qual? () NS / NA	() Assistência médico-hospitalar() Informações turísticas() Segurança() Outro. Qual?					
3.7. O(A) Sr.(a) pretende retornar ao evento no próximo ano (perguntar somente para os eventos com edições anuais)?							
() Sim	() Não, por quê?	() NS/NA					
3.8. O(A) Sr(a). recomendaria o e edições anuais). () Recomendaria 3.9. O(A) Sr.(a) pretende retorna	evento a amigos / parentes? (pergunta () Não recomendaria. Por quê?	r somente para os eventos com () NS / NR					
() Sim	() Não. Por quê?	() NS / NA					
Bloco IV – Perfil Socioeconômico							
4.1. Sexo () Masculino	() Feminino						
4.2. Idade							
4.3. Renda familiar (SM)							
(1) até R\$ 724,00; 1 SM (2) de R\$ 724,00 a R\$ 1.448,00; de 1 até 2 SM (3) de R\$ 1.449,00 a R\$ 2.172,00; de 2 até 3 SM (4) de R\$ 2.173,00 a R\$ 3.620,00; de 3 até 5 SM (5) de R\$ 3.621,00 a R\$ 5.792,00; de 5 até 8 SM (6) de R\$ 5.793,00 a R\$ 7.240,00; de 8 até 10 SM (7) de R\$ 7.241,00 a R\$ 10860,00; de 10 a 15 SM (8) Mais que R\$ 10.861,00; mais de 15 SM (9) Não sabe (10) Recusa.							
4.4. Quantas pessoas, contando com o(a) Sr(a), são dependentes desta renda? № de pessoas:							
4.5. Estado Civil	/) Coltains	Constant					
() Casado () Divorciado	• • •	Separado União Estável					
4.6. Escolaridade							
() Fundamental	() Superior						
() Médio	() Pós Graduado						





gMR Inteligência & Pesquisa +55 (21) 3500-7617 Rua Dr. Nilo Peçanha, n° 80 | Ingá - Niterá - RJ | Cep:24.210-480 gmrpesquisa.com.br